



Formation & Conseil

COMITE SOCIAL ET ECONOMIQUE | Fonctionnement

Préparer les négociations au sein du CSE

Améliorer ses techniques pour la négociation Connaitre les thématiques et enjeux

Durée : 2 jours

Objectifs :

- Valoriser son mandat
- Développer l'aptitude à la négociation et de son équipe
- Réussir une négociation efficace et communiquer

Programme :

1 - Le cadre de la négociation

Le contexte

Le rapport de force

L'histoire

2 - La stratégie de la négociation

Définition des priorités

Définir des stratégies

L'équipe de négociation

Conduire une négociation

3 - Préparer sa négociation

Structurer son intervention

Préparer ses arguments

Affirmation du négociateur et techniques

4 - La négociation collective

La loi Travail et la primauté des accords

Dispositions selon la taille de l'Entreprise

La Négociation Annuelle Obligatoire

Public :

Membres de CSE - RS - DS

Pre-requis :

Aucun Prérequis nécessaire pour cette formation

Evaluation :

Quiz - Travaux Pratiques

Format :

Formation en intra en France

Tarif :

890 € Nets de TVA par jour

Contact :

LICSEO

contact@licseo.com

06.03.31.14.96

En cas de situation de handicap, contactez-nous.