

COMITE SOCIAL ET ECONOMIQUE | Fonctionnement

Préparer les négociations au sein du CSE

Améliorer ses techniques pour la négociation Connaître les thématiques et enjeux

Durée: 2 jours

Objectifs:

- Valoriser son mandat
- Développer l'aptitude à la négociation et de son équipe
- Réussir une négociation efficace et communiquer

Programme:

1 - Le cadre de la négociation

Le contexte

Le rapport de force

L'histoire

2 - La stratégie de la négociation

Définition des priorités

Définir des stratégies

L'équipe de négociation

Conduire une négociation

3 - Préparer sa négociation

Structurer son intervention

Préparer ses arguments

Affirmation du négociateur et techniques

4 - La négociation collective

La loi Travail et la primauté des accords

Dispositions selon la taille de l'Entreprise

La Négociation Annuelle Obligatoire

Public:

Membres de CSE - RS - DS

Pre-requis:

Aucun Prérequis nécessaire pour cette formation

Evaluation:

Quiz - Travaux Pratiques

Format:

Formation en intra en France

Tarif:

890 € Nets de TVA par jour

Contact:

LICSEO

contact@licseo.com

06.03.31.14.96

 ${\it En \ cas \ de \ situation \ de \ handicap, \ contactez-nous.}$